

RITEC, empresa diseñadora e instaladora de sistemas de riego:

“En riego tecnificado nuestro diseño es impecable”



Desde mayo que Ritec trabaja con nuevo rostro –nuevo logo, nuevo giro, nuevo equipo y ahora como filial del Grupo Tecnoagro– y a la fecha ya ha emprendido 15 proyectos de riego tecnificado.

Su experimentado equipo es responsable del diseño e instalación de más de 50 mil has de riego en Chile y el extranjero. Son 13 personas provenientes de distintas empresas, las que se unieron para dar vida a este proyecto cuyo lema es “Ritec, Solución en Riego”.

Una de las grandes ventajas de Ritec es que pertenece al Grupo Tecnoagro, comercializadora de equipos de riego. Arturo Fuentes, Gerente General de Ritec, explica: “Contamos con productos de fabricación propia, de la marca Eurodrip y Tecnodrip, y ya que Tecnoagro representa a varias marcas extranjeras, ofrecemos un suministro rápido y garantía directa del fabricante. Contamos con el respaldo logístico de Tecnoagro, eso significa ahorro y respuesta rápida de soporte y postventa a los clientes”.

“Queremos darle la mejor solución a los clientes. Al tener el respaldo de Tecnoagro podemos asegurar que la entrega de los materiales se realizará en el momento indicado, y al mismo tiempo nuestro equipo técnico garantiza un diseño de riego técnicamente impecable. Vamos una vez y hacemos las cosas bien. La industria ha cambiado mucho en los últimos años y cada día es más competitiva tanto para las empresas de



Arturo Fuentes, Gerente General de Ritec y Waldo Moraga, Gerente Comercial.

riego como para los agricultores, por eso es necesario ser eficiente: tener buenos sistemas de control, optimizar las visitas, darle facilidades a los clientes”, señala Waldo Moraga, Gerente Comercial.

Mejor relación costo beneficio

“Nosotros ofrecemos un servicio basado en el ‘ahorro inteligente’ para el productor. Al pertenecer al grupo Tecnoagro traspasamos ahorros a los clientes y nuestro diseño apunta a permitir que el agricultor ahorre en energía. Diseñamos para un bajo consumo energético y eso lo están entendiendo muchos agricultores: aunque el proyecto sea un poco más caro, si consume menos energía, eso permite un ahorro óptimo e inteligente durante toda la vida útil del proyecto”, explica Arturo Fuentes.

Otra de las ventajas de Ritec es que Tecnoagro tiene una posición de liderazgo en el mercado de la cinta de riego con el producto de ToroAg, Aquatraxx. “Cada año

comercializamos cinta para 1.600 has lo que nos permite ser una solución de referencia para aquellos productores que usan cinta. Ya estamos desarrollando algunos proyectos en hortalizas”, agrega Waldo Moraga.

“Tecnoagro representa nuestros ojos en el mundo y cada día nos irá aportando nuevos productos y tecnologías para que se las entreguemos a nuestros clientes. En el futuro cercano vendrán importantes novedades en automatización y fertirriego”, concluye Arturo Fuentes. **CR**

Su equipo de profesionales ha diseñado e instalado más de 50 mil has de riego. Ofrecen proyectos con menores consumos de energía, uso de materiales de primera línea, garantía directa del fabricante y una logística de soporte y postventa inteligente.

El equipo directivo de Ritec

Arturo Fuentes, gerente general. Ingeniero civil de la PUC con más de 15 años de experiencia en formación, reestructuración y administración de empresas.

Waldo Moraga, gerente comercial. 15 años comercializando, diseñando e instalando riego tecnificado. Más de 25 mil has diseñadas bajo su supervisión.

Matías Orellana, gerente de operaciones. Ingeniero civil mecánico con 10 años de experiencia en gestión de procesos productivos y cuatro dirigiendo operaciones de empresas de riego.

Agustín Hojas, asesor externo en la parte comercial y de ingeniería. Ingeniero civil de la U. de Chile. Estuvo 10 años dedicado a la hidrogeología. Ha diseñado e instalado más de 30 mil has en Chile y países vecinos.

Juan José Mulet, gerente de ingeniería. Ingeniero en manejo de tierra y agua. 15 años de experiencia con más de 14 mil has de riego tecnificado.